



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n)

Vertriebsmitarbeiter/-in ERP/EDI

Die AVENTUM-Gruppe ist ein erfolgreich agierender, stetig wachsender Anbieter von Unternehmenslösungen für kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) aus den Bereichen Produktion und Handel. Aktuell haben wir Standorte in Siegen und Karlsruhe.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Vertriebes von anspruchsvollen ERP- und EDI-Lösungen schnellstmöglich einen kompetenten, eigenständigen und zielorientierten Vertriebsmitarbeiter für die Region West (Standort Siegen).

Aufgabenbereich:

Nach einer fundierten Einarbeitung in unsere Lösungen unterstützen Sie unser Vertriebsteam für ERP- und EDI-Lösungen. Möglichst bald übernehmen Sie dabei die eigenverantwortliche Akquise und Bearbeitung von Vertriebsleads bis zum Abschluss. Gemeinsam mit der Vertriebsleitung erarbeiten Sie Marketing- und Vertriebskonzepte, welche Sie anschl. im Team oder eigenverantwortlich umsetzen. Zu Ihren Aufgaben gehören weiterhin die Organisation und/oder Betreuung von Vertriebsaktionen (Messen, Kundentage) sowie ggf. auch die Unterstützung unseres Online-Marketings.

Anforderungen:

Damit Sie die oben beschriebenen Aufgaben gekonnt meistern können, sollten Sie folgende Anforderungen möglichst umfassend abdecken:

Vertriebserfahrung / Vertriebs-Gen

Unsere Lösungen sind regelmäßig komplex und erklärungsbedürftig. Ausgehend von den Anforderungen des Interessenten sollten Sie in der Lage sein, - ggf. mit Unterstützung unserer Techniker - eine geeignete Lösung zu konzipieren, diese dem Interessenten aufzuzeigen und den entspr. Nutzen für den Interessenten abzuleiten und zu vermitteln.

Ein systematischer, mehrstufiger und von einem modernen CRM-System gestützter Vertriebsprozess sollte Ihnen liegen und von Ihnen beherrscht werden.

Außerdem sollten Sie das „Vertriebs-Gen“ besitzen, das Ihnen u.a.

- die Fähigkeit, sich täglich neu für Bestleistungen zu motivieren,
- die Freude am Umgang mit Menschen und vertrieblichen Herausforderungen sowie
- einen konsequenten Willen zum erfolgreichen Abschluss beschert.

↷ *Produktkenntnisse bzgl. PPS/ERP und/oder EDI*

Optimalerweise haben Sie bereits PPS-/ERP-Systeme oder EDI-Lösungen vertrieben und kennen den Markt. Sie sollten aber zumindest den Anwendungskontext dieser Lösungen beherrschen bzw. sich erarbeiten wollen.

↷ *Branchenkenntnisse (Automotive, Metallverarbeitung, Maschinenbau, techn. Handel)*

Wir sind stark fokussiert auf bestimmte Branchen, v.a. Automotive, Metallverarbeitung, Maschinenbau, techn. Handel. Dies ist Teil unseres Erfolgskonzeptes und erfordert, dass Sie die Besonderheiten und Bedürfnisse der angesprochenen Branchen kennen bzw. sich mit diesen vertraut machen. Nur so können Sie die Sprache unserer Interessenten und Kunden sprechen. Deshalb wäre es optimal, wenn Sie bereits einschlägige Branchenkenntnisse besitzen. Ansonsten sollten Sie die Bereitschaft mitbringen, sich hier einzuarbeiten.

↷ *Kommunikationsvermögen*

Vertrieb ist zu einem großen Teil Kommunikation. Um diese Aufgabe erfolgreich meistern zu können, sollten Sie vertraut mit den Regeln zielführender Kommunikation und mit den modernen Kommunikationsmitteln sein.

Die Fähigkeit des Zuhörens und Aufnehmens sollten Sie ebenso mitbringen, wie die sichere Beherrschung der deutschen Sprache in Wort und Schrift.

↷ *Gepflegtes Äußeres und gute Umgangsformen*

Als Vertriebsmitarbeiter sind Sie erster Repräsentant unseres Unternehmens. Daher sind für Sie ein gepflegtes Äußeres und gute Umgangsformen selbstverständlich.

↷ *Selbstständiger, engagierter und Erfolgs-orientierter Arbeitsstil*

Sie haben große Spielräume bzgl. der Gestaltung Ihrer Tätigkeit. Daher sollte Ihnen selbstständiges, Erfolgs-orientiertes und engagiertes Arbeiten liegen.

↷ *Mobilität und Reisebereitschaft*

Als Vertriebsmitarbeiter sind Sie regelmäßig bei unseren Kunden und Interessenten vor Ort. Da wir überwiegend regional agieren, sind Auswärtsübernachtungen jedoch die Ausnahme. Für die Ausübung Ihrer Tätigkeit benötigen Sie in jedem Fall einen PKW-Führerschein.

Verbunden mit den anspruchsvollen Aufgaben dieser Stelle sind ein attraktives Gehalt, ein ansprechender Arbeitsplatz in einem sehr kollegialen Umfeld, ein Firmen-KFZ, welches Sie auch privat nutzen dürfen, Flexibilität bzgl. Arbeitszeit und -ort sowie große Gestaltungsspielräume.

Sie haben Interesse an der geschilderten Herausforderung und können sich vorstellen, das AVENTUM-Team zu verstärken? Dann richten Sie bitte Ihre Kurzbewerbung (Anschreiben, Lebenslauf) mit Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

Herr Dr.-Ing. Markus Weyerke - bewerbung@aventum.de