

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **ERP-Vertrieb Südwestdeutschland (m/w)**

Die D4 Software GmbH gehört zur AVENTUM-Firmengruppe und ist ein Softwareanbieter branchenspezifischer ERP-Komplettlösungen für mittelständische Produktionsunternehmen mit Schwerpunkt Zerspanung, Metallbearbeitung und Formen-/Werkzeugbau. Wir setzen auf Innovation und vernetzen unsere Kunden ganzheitlich im Sinne von Industrie 4.0. Die D4 Software GmbH hat aktuell Standorte in Siegen und Karlsruhe.

Zur Stärkung unseres Vertriebsteams suchen wir für unseren Standort in Karlsruhe einen möglichst erfahrenen ERP-Vertriebsmitarbeiter (m/w).

### **Aufgabenbereich:**

Nach einer fundierten Einarbeitung in unsere Lösungen übernehmen Sie den Vertrieb der D4-Lösungen in Südwestdeutschland, unserem Kernabsatzgebiet. Eigenverantwortliche Akquise und Bearbeitung von Vertriebsleads bis zum Abschluss gehören dabei zu Ihren Hauptaufgaben. Gemeinsam mit der Vertriebsleitung erarbeiten Sie Marketing- und Vertriebskonzepte, welche Sie anschl. im Team oder eigenverantwortlich umsetzen. Zu Ihren Aufgaben gehören weiterhin die Organisation und/oder Betreuung von Vertriebsaktionen (Messen, Kundentage) sowie ggf. auch die Unterstützung unseres Online-Marketings.

### **Anforderungen:**

Damit Sie die oben beschriebenen Aufgaben gekonnt meistern können, sollten Sie folgende Anforderungen möglichst umfassend abdecken:

#### ***Vertriebserfahrung / Vertriebs-Gen***

Unsere Lösungen sind regelmäßig komplex und erklärungsbedürftig. Ausgehend von den Anforderungen des Interessenten sollten Sie in der Lage sein, - ggf. mit Unterstützung unserer Techniker - eine geeignete Lösung zu konzipieren, diese dem Interessenten aufzuzeigen und den entspr. Nutzen für den Interessenten abzuleiten und zu vermitteln.

Ein systematischer, mehrstufiger und von einem modernen CRM-System gestützter Vertriebsprozess sollte Ihnen liegen und von Ihnen beherrscht werden.

Außerdem sollten Sie das „Vertriebs-Gen“ besitzen, das Ihnen u.a.

- die Fähigkeit, sich täglich neu für Bestleistungen zu motivieren,
- die Freude am Umgang mit Menschen und vertrieblichen Herausforderungen sowie
- einen konsequenten Willen zum erfolgreichen Abschluss beschert.

***Produktkenntnisse PPS/ERP/BDE/MDE***

Optimalerweise haben Sie bereits PPS-/ERP-Systeme oder BDE/MDE-Lösungen vertrieben und kennen den Markt sowie die typischen Vertriebsprozesse. Sie sollten aber zumindest den Anwendungskontext dieser Lösungen beherrschen bzw. sich erarbeiten wollen. Bezogen auf unsere Produkte erwarten wir, dass Sie nach entspr. Einarbeitung in der Lage sind, eigenständig Look-and-Feel-Präsentationen durchzuführen. (In Detailpräsentationen und Workshops werden Sie selbstverständlich von unseren Presaleskollegen unterstützt.)

***Branchenkenntnisse Metallverarbeitung/Werkzeugbau***

Wir sind stark fokussiert auf die Branchen Metallverarbeitung, Einzelteilerfertigung und Formen-/Werkzeugbau. Dies ist Teil unseres Erfolgskonzeptes und erfordert, dass Sie die Besonderheiten und Bedürfnisse der angesprochenen Branchen kennen bzw. sich mit diesen vertraut machen.

***Kommunikationsvermögen***

Vertrieb ist zu einem großen Teil Kommunikation. Um diese Aufgabe erfolgreich meistern zu können, sollten Sie vertraut mit den Regeln zielführender Kommunikation und mit den modernen Kommunikationsmitteln sein.

Die Fähigkeit des Zuhörens und Aufnehmens sollten Sie ebenso mitbringen, wie die Beherrschung der deutschen Sprache in Wort und Schrift.

***Gepflegtes Äußeres und gute Umgangsformen***

Als Vertriebsmitarbeiter sind Sie erster Repräsentant unseres Unternehmens. Daher sind für Sie ein gepflegtes Äußeres und gute Umgangsformen selbstverständlich.

***Selbstständiger, engagierter und Erfolgs-orientierter Arbeitsstil***

Sie haben große Spielräume bzgl. der Gestaltung Ihrer Tätigkeit. Daher sollte Ihnen selbstständiges, Erfolgs-orientiertes und engagiertes Arbeiten liegen.

***Mobilität und Reisebereitschaft***

Als Vertriebsmitarbeiter sind Sie regelmäßig bei unseren Kunden und Interessenten vor Ort. Für die Ausübung Ihrer Tätigkeit benötigen Sie einen PKW-Führerschein.

Verbunden mit den anspruchsvollen Aufgaben dieser Stelle sind ein attraktives Gehalt, ein ansprechender Arbeitsplatz in einem sehr kollegialen Umfeld, ein Firmen-KFZ, welches Sie auch privat nutzen dürfen, Flexibilität bzgl. Arbeitszeit und -ort sowie große Gestaltungsspielräume.

Sie haben Interesse an der geschilderten Herausforderung und können sich vorstellen, das D4-Team zu verstärken? Dann richten Sie bitte Ihre Kurzbewerbung (Anschreiben, Lebenslauf) mit Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

Herr Dr.-Ing. Markus Weyerke - [bewerbung@d4-software.com](mailto:bewerbung@d4-software.com)